

Communiqué de presse | 29 janvier 2024

LE GROUPE CITWELL, CABINET DE CONSEIL SPECIALISTE DE LA TRANSFORMATION DES OPERATIONS, ACCELERE SON DEVELOPPEMENT

Le groupe Citwell, cabinet de conseil spécialisé en supply chain et performance des opérations, démarre l'année 2024 en force en marquant une double étape décisive dans son développement. Il consolide sa spécialisation sur les opérations industrielles par l'intégration de Meliae consulting et fait évoluer sa structure actionnariale en accueillant Kresk Développement.

Ces décisions stratégiques clés permettront au cabinet, qui se positionne parmi les leaders de la transformation des opérations, de dopper sa nouvelle phase de croissance et d'internationalisation et de soutenir le développement de toutes ses expertises en réponse aux nouveaux enjeux de ses clients.

CITWELL CHOISIT UN PARTENAIRE FINANCIER POUR ACCOMPAGNER SA CROISSANCE DURABLE

À la suite d'un processus compétitif orchestré par PAX Corporate Finance, Citwell a choisi de faire évoluer sa structure actionnariale en accueillant Kresk Développement dans une opération primaire avec une prise de participation minoritaire. Cette démarche permet également aux nouveaux managers clés d'accéder ou d'accroître leur participation au capital, tandis que les trois fondateurs réinvestissent de manière substantielle.

Cette opération marque le début d'une nouvelle phase de développement pour le Groupe Citwell, visant à maintenir un taux de croissance annuel supérieur à 20%. Cela sera rendu possible grâce à la poursuite de l'innovation et à l'enrichissement de l'offre, tout en mettant en œuvre une stratégie de croissance externe avec le soutien de Kresk Développement. L'objectif est double :

- Renforcer son offre sur les opérations (notamment les achats et la conception), les technologies (digitalisation, IA, Big data) ou encore les enjeux de développement durable (décarbonation, supply chain circulaire, et RSE)
- Accélérer l'expansion du groupe à l'international, avec la priorité mise sur le marché américain



*Laurent Penard,
groupe Citwell,
Associé fondateur*

Laurent Penard, fondateur de Citwell précise : « Après 20 ans de développement en France, notre notoriété et la qualité de nos services ont atteint un excellent niveau de reconnaissance de la part de nos clients et collaborateurs. Depuis 10 ans, nous codirigeons le cabinet avec Antoine Bernard et Guillaume Allemand. Désormais épaulée par une talentueuse équipe d'associés et de managers, la présidence du Groupe Citwell sera exercée par Guillaume Allemand tandis que je me consacrerai à l'internationalisation du groupe ».

Avec un chiffre d'affaires dépassant les 21 millions d'euros en 2023 et une position incontournable sur le marché français, Citwell aspire désormais à s'installer durablement en tant que leader.



Guillaume Allemand,
groupe Citwell,
Associé fondateur et
Président

« Le choix de Kresk développement s'est opéré naturellement. Ce Family Office de Didier Tabary, ex- actionnaire majoritaire des Laboratoires FILORGA, a su répondre à nos attentes opérationnelles et est aligné avec notre vision et nos convictions. Le parcours entrepreneurial de Didier Tabary et le développement de son groupe sont des exemples pour nous, et nous partageons les mêmes valeurs sociétales et humaines. Les synergies que nous pourrons construire seront des atouts solides pour réaliser nos projets de développement et conforter notre position premium. »



Charles Collin,
Kresk Développement,
Directeur d'investissement

« Nous avons suivi l'évolution de Citwell au fil des années et avons été séduits par sa dynamique de croissance, témoignant de la pertinence de l'offre du groupe, de son positionnement ainsi que de la qualité de ses équipes et de son management. Grâce à sa prise en compte des enjeux environnementaux et à sa marque employeur forte, nous sommes convaincus que Citwell est armé pour continuer à se démarquer et à croître organiquement. Par ailleurs, nous apporterons notre savoir-faire pour soutenir leur stratégie de croissance externe. »

LE GROUPE COMPLETE SA PALETTE D'EXPERTISES

Après avoir créé une joint-venture avec Meliae Consulting en 2021, le groupe poursuit le succès de cette alliance en décembre 2023 par la reprise de 100% du capital de cette structure. Cette nouvelle phase permet ainsi d'intégrer opérationnellement les équipes du cabinet de conseil en opérations industrielles au groupe Citwell dans le but de mieux servir les clients.

Cette intégration naturelle se traduit aussi par l'arrivée de 5 nouveaux associés dans le groupe et la participation de Stéphane Lescure, directeur de Meliae consulting, au nouveau Comité Stratégique.

Grâce à cette opération de croissance externe et le recrutement actif de collaborateurs, le groupe rassemble désormais des experts talentueux aux profils très diversifiés intervenant sur l'intégralité des métiers de la chaîne de valeur.



Antoine Bernard,
groupe Citwell,
Associé fondateur

« Notre volonté de développer notre présence sur les maillons principaux de la chaîne de valeur (achats, opérations commerciales, logistiques et industrielles) est portée par notre vocation. C'est donc une évidence de construire notre projet d'entreprise avec les équipes de Meliae consulting. Notre sens du service au client, notre approche dans le travail, notre relation aux collaborateurs sont communes. Nous sommes également alignés sur le chemin à parcourir pour se transformer, et c'est ensemble que nous portons à présent le projet de déclinaison de notre Raison d'Etre. »



Stéphane Lescure,
Meliae consulting,
Directeur Associé

« Nous avons appris à nous connaître et à travailler ensemble avec les équipes Citwell et c'est avec confiance et plaisir que nous décidons de les rejoindre. Les enjeux de nos clients sont nombreux : design industriel, transformation digitale, performance durable, organisation responsabilisante ou mobilisation des potentiels humains... Nous souhaitons relever ensemble, avec tous nos clients, le même défi : accélérer l'obtention de résultats concrets et réussir les transformations nécessaires pour rester compétitif dans un monde VUCAL. »

A propos du groupe Citwell

Fondé en 2004, Citwell se distingue en tant que cabinet de conseil spécialisé dans la transformation des opérations, avec une orientation prépondérante vers la supply chain.

Avec une équipe dédiée de 130 consultants certifiés APICS, DDI, Bilan carbone et IMCM (change management), présents entre la France (Paris, Lyon, Nantes, Lille) et l'international, le groupe Citwell intervient auprès de 200 clients dont 10 entreprises du CAC 40.

Nos experts accompagnent principalement les grands groupes et ETI de l'industrie et de la distribution (Airbus, Antargaz, Décathlon, Hermès, LVMH, Fast Retailing, Groupe Auchan, Pierre Fabre, Sanofi) ainsi que les acteurs du monde de la santé (UniHA, le RESAH, les CHU,...). Les missions de Citwell portent sur la refonte intégrale de leurs structures organisationnelles : de la conception du produit jusqu'à la livraison, englobant également des enjeux transversaux et complémentaires tels que la transformation par le système d'information, les nouvelles technologies et la responsabilité sociale et environnementale des entreprises (RSE).

Citwell, accélérateur de transformation - www.citwell.com

Pour plus d'informations :

Nathalie Lacroix – 06 07 23 27 22 – nathalie.lacroix@citwell.com

Contact Presse : Sandrine ARNAUD - 06.34.04.52.58 – sarnaud@gacencelavarde.com

A propos de Meliae consulting

Créé il y a 3 ans par 5 associés, Meliae consulting se positionne comme un facilitateur et un accélérateur de la transformation durable des entreprises industrielles. Composée aujourd'hui de 15 consultants et d'un réseau de partenaires, l'équipe Meliae intervient principalement sur 5 secteurs : santé & bien-être, transport ferroviaire, luxe, métallurgie et agroalimentaire. Avec plus de quarante clients à son actif, Meliae a réalisé près de 3,5 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2023.

Pour plus d'informations :

Nathalie Lacroix – 06 07 23 27 22 – nathalie.lacroix@citwell.com

A propos de Kresk Développement

Créé en 2014, Kresk Développement est le Family Office de Didier Tabary, ex- actionnaire majoritaire des Laboratoires FILORGA. La société détient des actifs consolidés qui dépassent les 1,5 milliards d'euros et se fixe pour objectif de doubler de taille d'ici 2030. Kresk Développement a pour mission d'investir en lead ou en co-investissement des tickets de 5 à 25 M€ au capital de sociétés non cotées afin d'accompagner des dirigeants dans des projets de croissance durable. L'équipe prend également des positions dans des fonds d'investissement en France et à l'international.

Pour plus d'informations :

Charles Collin - 06 76 70 33 68 – charles.collin@kresk.eu